

PLANEJAMENTO COMERCIAL PARA
E-COMMERCE



SAIA NA FRENTE

CALENDÁRIO COMERCIAL **2026**

Prepare-se para um ano
cheio de oportunidades!

INTRODUÇÃO

Este material foi elaborado com o objetivo de apresentar as principais datas do calendário que impactam o varejo. Cada data foi cuidadosamente selecionada para auxiliar você a identificar as melhores oportunidades de vendas ao longo do ano de 2026.

Esteja ciente de que nem todas as datas serão relevantes para o seu nicho de mercado. É crucial conhecer bem o seu público e desenvolver estratégias adaptadas para cada campanha.

Abaixo, você encontrará uma lista das datas mais importantes de 2026, acompanhadas de dicas úteis para potencializar suas vendas.

Prepare-se para um ano cheio de oportunidades!





Janeiro

01	Seg	Ter	Qua	Qui	Sex	Sab	Dom
1	29	30	31	1	2	3	4
2	5	6	7	8	9	10	11
3	12	13	14	15	16	17	18
4	19	20	21	22	23	24	25
5	26	27	28	29	30	31	1
6	2	3	4	5	6	7	8



Feriado



Datas importantes



Janeiro é o momento ideal para reacender a conexão com seus clientes e desejar-lhes um ótimo início de ano. Oportunidade perfeita para fortalecer ou criar um programa de fidelidade, oferecendo pontos extras nas primeiras compras de 2026.

1 de Janeiro

Ano Novo

7 de Janeiro

Dia do Leitor

26 de Janeiro

Dia da Gula

30 de Janeiro

Dia da Saudade

Janeiro





Fevereiro							
02	Seg	Ter	Qua	Qui	Sex	Sab	Dom
5	26	27	28	29	30	31	1
6	2	3	4	5	6	7	8
7	9	10	11	12	13	14	15
8	16	17	18	19	20	21	22
9	23	24	25	26	27	28	1
10	2	3	4	5	6	7	8



Feriado



Datas importantes



Fevereiro é o mês perfeito para aquecer as vendas enquanto todos aguardam o Carnaval. Ofereça condições especiais e parcelamentos facilitados, já que os clientes podem estar lidando com despesas como IPVA e IPTU.

**1 de
Fevereiro**

Volta às aulas

**14 de
Fevereiro**

Dia de
São Valentim

**16, 17 e 18
de Fevereiro**

Carnaval (2026)

**19 de
Fevereiro**

Dia do Esportista

Fevereiro





Março

03	Seg	Ter	Qua	Qui	Sex	Sab	Dom
9	23	24	25	26	27	28	1
10	2	3	4	5	6	7	8
11	9	10	11	12	13	14	15
12	16	17	18	19	20	21	22
13	23	24	25	26	27	28	29
14	30	31	1	2	3	4	5



Feriado



Datas importantes

p.

Aproveite o pós-Carnaval para criar campanhas especiais para o Dia da Mulher e Dia do Consumidor. Março é historicamente uma das datas com mais investimento em ações promocionais pelos e-commerces.

**8 de
Março**

Dia Internacional
da Mulher

**15 de
Março**

Dia do
Consumidor

**17 de
Março**

Dia de
São Patrício

**20 de
Março**

Início do Outono

Março





Abril							
04	Seg	Ter	Qua	Qui	Sex	Sab	Dom
14	30	31	1	2	3	4	5
15	6	7	8	9	10	11	12
16	13	14	15	16	17	18	19
17	20	21	22	23	24	25	26
18	27	28	29	30	1	2	3
19	4	5	6	7	8	9	10



Feriado



Datas importantes



Mês de transição que oferece oportunidades para trabalhar com produtos educativos e culturais, aproveitando datas como Dia do Livro e temáticas históricas.

**18 de
Abril**

Dia do Livro
Infantil

**19 de
Abril**

Dia do
Indígena

**21 de
Abril**

Tiradentes

**22 de
Abril**

Descobrimento
do Brasil

Abril





Maio							
05	Seg	Ter	Qua	Qui	Sex	Sab	Dom
18	27	28	29	30	1	2	3
19	4	5	6	7	8	9	10
20	11	12	13	14	15	16	17
21	18	19	20	21	22	23	24
22	25	26	27	28	29	30	31
23	1	2	3	4	5	6	7



Feriado



Datas importantes



O Dia das Mães é uma das principais datas do varejo. Prepare campanhas especiais e aproveite para diversificar com o público nerd, que é apaixonado e engajado.

**1 de
Maio**

Dia do Trabalho

**10 de
Maio**

Dia das mães

**18 de
Maio**

Dia do Turismo

**25 de
Maio**

Dia do Orgulho
Nerd

Maio





Junho							
06	Seg	Ter	Qua	Qui	Sex	Sab	Dom
23	1	2	3	4	5	6	7
24	8	9	10	11	12	13	14
25	15	16	17	18	19	20	21
26	22	23	24	25	26	27	28
27	29	30	1	2	3	4	5
28	6	7	8	9	10	11	12



Feriado



Datas importantes



Junho oferece múltiplas oportunidades. Apoie causas importantes de forma consistente, não apenas pontualmente. Produtos que valorizam diversidade e sustentabilidade têm grande apelo.

5 de Junho

Dia Mundial do Meio Ambiente

11 de Junho

Corpus Christi

12 de Junho

Dia dos Namorados

21 de Junho

Início do Inverno

24 de Junho

Dia de São João

28 de Junho

Dia do Orgulho LGBTQIAP+

Junho





Julho							
07	Seg	Ter	Qua	Qui	Sex	Sab	Dom
27	29	30	1	2	3	4	5
28	6	7	8	9	10	11	12
29	13	14	15	16	17	18	19
30	20	21	22	23	24	25	26
31	27	28	29	30	31	1	2
32	3	4	5	6	7	8	9



Feriado



Datas importantes



Aproveite as férias escolares para produtos voltados ao público infantil e familiar. O Dia do Amigo oferece oportunidades para campanhas criativas de presentes.

**9 de
Julho**

Dia do Trabalho

**20 de
Julho**

Dia das mães

Julho

Férias escolares

Julho





Agosto							
08	Seg	Ter	Qua	Qui	Sex	Sab	Dom
31	27	28	29	30	31	1	2
32	3	4	5	6	7	8	9
33	10	11	12	13	14	15	16
34	17	18	19	20	21	22	23
35	24	25	26	27	28	29	30
36	31	1	2	3	4	5	6



Feriado



Datas importantes



Foque no Dia dos Pais com abordagem inclusiva, reconhecendo diferentes tipos de paternidade. Crie combos que facilitem a escolha do presente ideal e mantenha promoções durante todo o mês.

**9 de
Agosto**

Dia dos Pais

**11 de
Agosto**

Dia do Estudante

**15 de
Agosto**

Dia dos Solteiros





Setembro

09	Seg	Ter	Qua	Qui	Sex	Sab	Dom
36	31	1	2	3	4	5	6
37	7	8	9	10	11	12	13
38	14	15	16	17	18	19	20
39	21	22	23	24	25	26	27
40	28	29	30	1	2	3	4
41	5	6	7	8	9	10	11



Feriado



Datas importantes

p.

Mês de baixa sazonalidade que pode ser aproveitado com criatividade. Use datas menos exploradas para ações exclusivas e campanhas de primavera para renovação.

**5 de
Setembro**

Dia dos irmãos

**7 de
Setembro**

Independência
do Brasil

**15 de
Setembro**

Dia do Cliente

**22 de
Setembro**

Início da
Primavera

Setembro





Outubro

	Seg	Ter	Qua	Qui	Sex	Sab	Dom
10							
40	28	29	30	1	2	3	4
41	5	6	7	8	9	10	11
42	12	13	14	15	16	17	18
43	19	20	21	22	23	24	25
44	26	27	28	29	30	31	1
45	2	3	4	5	6	7	8



Feriado



Datas importantes

p.

Dia das Crianças é fundamental para o varejo. Prepare estoque e ofertas especiais. Halloween ganha cada vez mais força no Brasil, especialmente para produtos temáticos.

**12 de
Outubro**

Dia das Crianças

**12 de
Outubro**

Nossa Senhora
Aparecida

**15 de
Outubro**

Dia do Professor

**31 de
Outubro**

Halloween

Outubro





Novembro

	Seg	Ter	Qua	Qui	Sex	Sab	Dom
44	26	27	28	29	30	31	1
45	2	3	4	5	6	7	8
46	9	10	11	12	13	14	15
47	16	17	18	19	20	21	22
48	23	24	25	26	27	28	29
49	30	1	2	3	4	5	6



Feriado



Datas importantes



Mês decisivo para o e-commerce. Prepare-se para a Black Friday com antecedência, garantindo estoque e ofertas transparentes. É o início das movimentações de final de ano.

2 de Novembro

Finados

15 de Novembro

Proclamação da República

19 de Novembro

Dia Internacional do Homem

20 de Novembro

Dia da Consciência Negra

27 de Novembro

Black Friday
*Estimativa

30 de Novembro

Cybermonday
*Estimativa

Novembro





Dezembro

	Seg	Ter	Qua	Qui	Sex	Sab	Dom
49	30	1	2	3	4	5	6
50	7	8	9	10	11	12	13
51	14	15	16	17	18	19	20
52	21	22	23	24	25	26	27
53	28	29	30	31	1	2	3
1	4	5	6	7	8	9	10



Feriado



Datas importantes

p.

Mês de fechamento com múltiplas oportunidades. Aproveite o verão, férias escolares e segunda parcela do 13º salário. Prepare-se para o pico de demanda com estoque ajustado e equipe treinada.

**21 de
Dezembro**

Início do Verão

**25 de
Dezembro**

Natal

**31 de
Dezembro**

Réveillon

Dezembro



Observações importantes

- As datas de Carnaval, Black Friday e Cyber Monday podem variar conforme o ano
- Mantenha sempre a transparência nas ofertas
- Planeje com antecedência, especialmente para datas sazonais
- Considere a inclusividade em suas campanhas
- Foque na experiência do cliente durante todo o ano

**Crie estratégias com
antecedência e impulsione
suas vendas em 2026!**

A Preditiva.co pode te ajudar, faça o seu diagnóstico gratuito!

IMPULSIONE SUAS VENDAS COM A PREDITIVA.CO